

Objetivos de la Banca en el sector de las PYMEs



Luis Peña Kegel



PYMEs: Prioritarias para la Banca

➤ 98% de las empresas del país

➤ 17 millones de empleos

➤ 60% del PIB.



1995: Crédito bancario nulo

➤ Descapitalización Banca Comercial

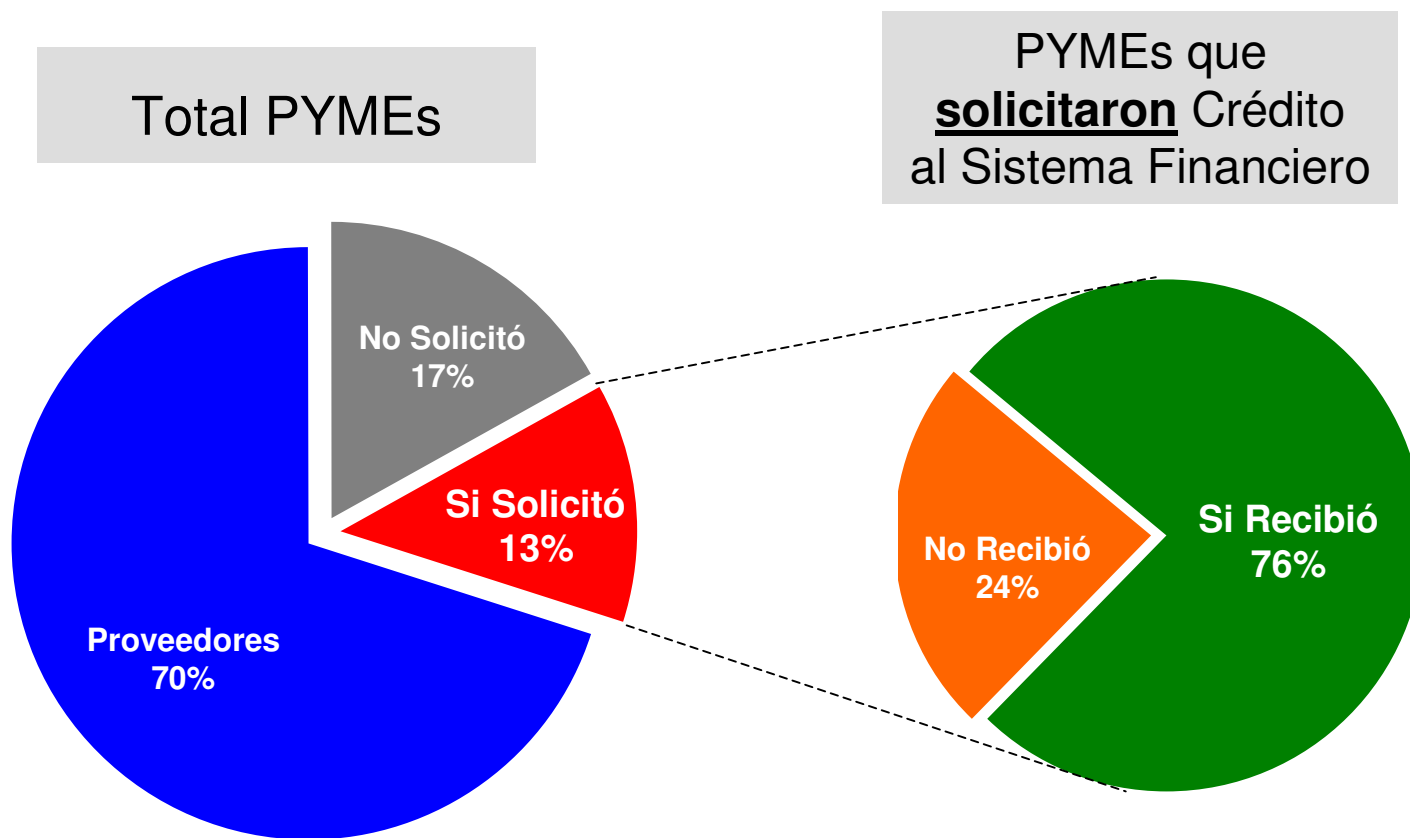
➤ PYMEs:

☐ Situación financiera débil

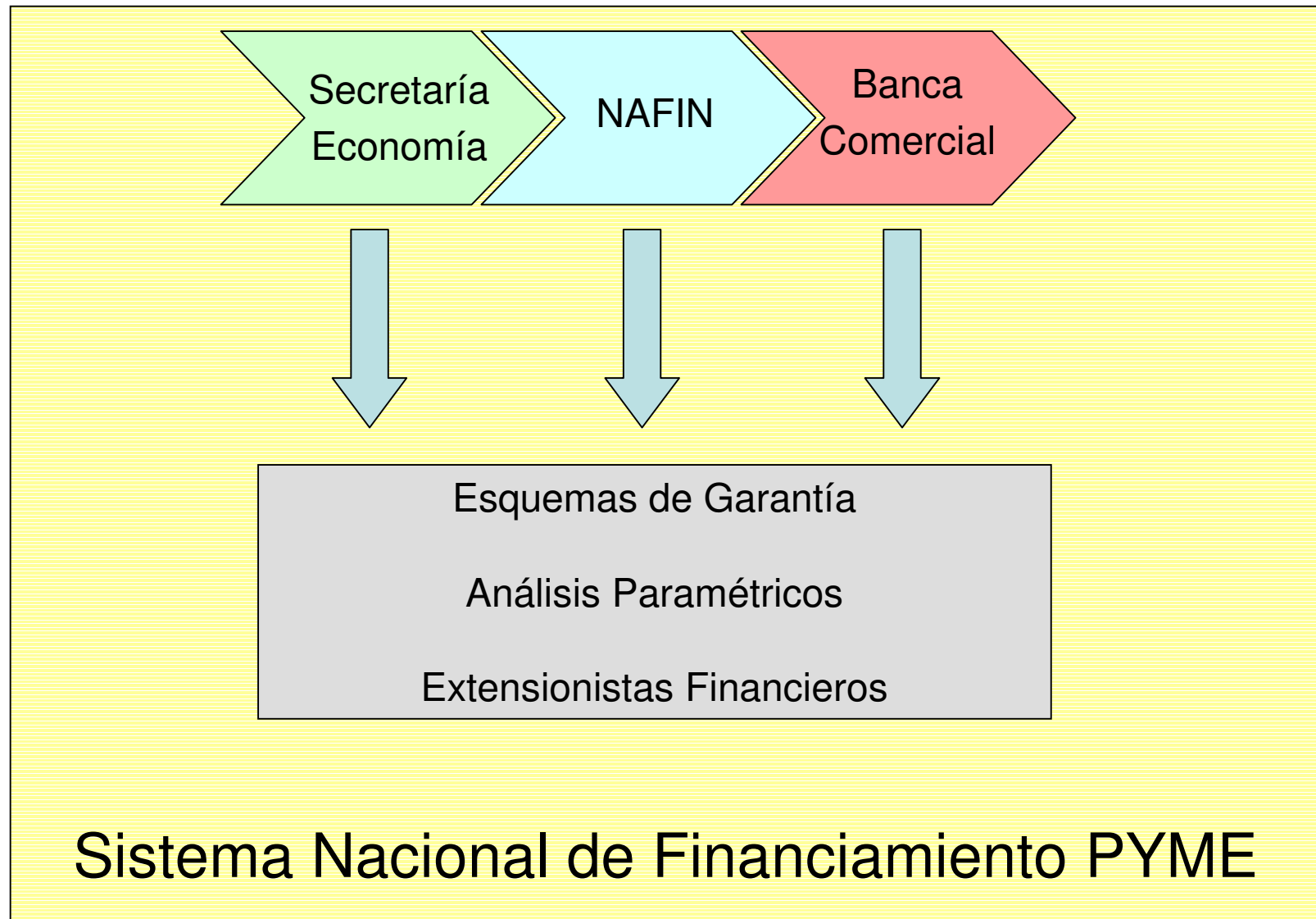
☐ Información financiera limitada



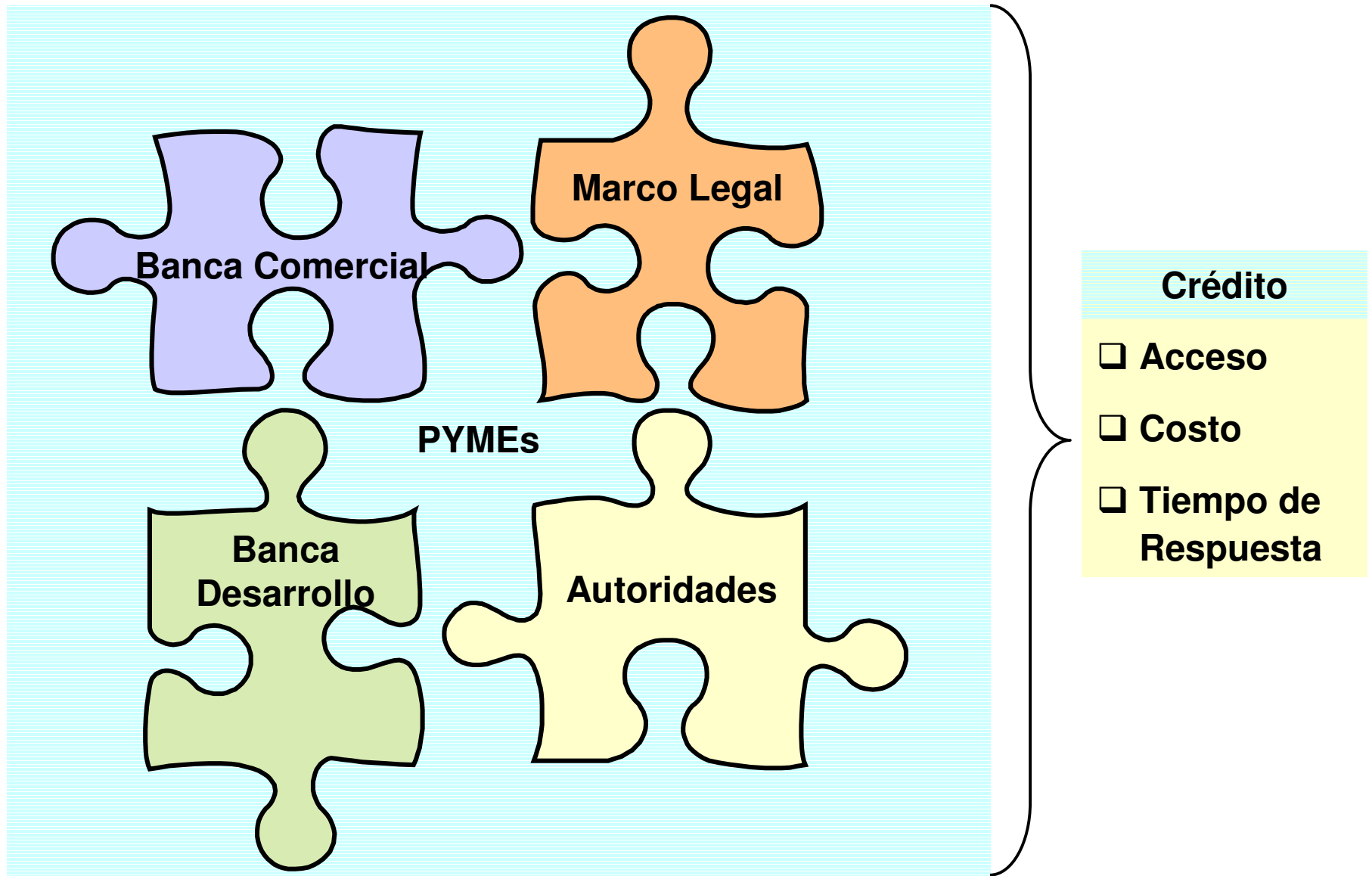
2001: Fuentes de Financiamiento a PYMEs



2001: Sistema Nacional de Garantías y la Banca



La Coordinación es clave:



Banca Comercial

PYMEs

- ☐ Más de 25 productos especializados en 12 bancos
- ☐ Estructuras exclusivas de atención
- ☐ Departamentos y sistemas de análisis de créditos dedicados

Resultados (2001 – 2006)

- 185 mil empresas beneficiadas
- Derrama crediticia de 35 mil millones de pesos

Mayor potencial:

- Estado de Derecho
- Regulación y Supervisión
- Banca de Desarrollo
- Banca Comercial



Estado de Derecho

- Juzgados especializados en materia mercantil y financiera y mejorar la calidad institucional de los tribunales
- Agilizar proceso de notificación y adjudicación
 - ❑ Registros Públicos de la Propiedad y del Comercio
 - ❑ Registros de Garantías de bienes muebles
- Explorar opciones alternas de recuperación: arbitraje (costo y agilidad)

Regulación y Supervisión

➤ Definiciones:

- ☐ Micro: Ventas <\$2 millones
- ☐ Pequeña: Ventas \$2 a \$40 millones
- ☐ Mediana: Ventas \$40 a \$100 millones

➤ CNBV: aumentar créditos paramétricos de 900 mil a 2 millones de UDIS

➤ Flexibilización de reservas:

- Menor creación de reservas en los primeros tres incumplimientos: 15, 30 y 45%



Banca de Desarrollo

- Homologar programas, procesos, criterios de supervisión y de otorgamiento de garantías en toda la Banca de Desarrollo
- Recursos fiscales para créditos con tasa preferencial: Brasil, Alemania, EUA, etc.
- Comisiones diferenciadas en función de la calidad del portafolio de cada banco
- Fomentar el uso del seguro de crédito



Banca de Desarrollo

- Ampliar y profesionalizar los programas de extensionistas
- Estímulos para el fomento tecnológico, capacitación, transferencia de tecnología y asistencia técnica
- Ampliar y difundir programas de cadenas productivas



Banca Comercial

- Impulso a crédito paramétrico: costo y agilidad
- Difusión de programas conjuntos con banca de desarrollo
- Buró de crédito:
 - ❑ Depuración expedientes
 - ❑ Programa gratuito de informes de crédito



Banca Comercial

- Bancarización de PYMEs: Complementar oferta de crédito

- ❑ Soluciones tecnológicas: cheque vs. pago electrónico

- ✓ Costo: \$6 por cheque vs. \$3 por transferencia

- ✓ Control

- ✓ Seguridad: Menos fraudes

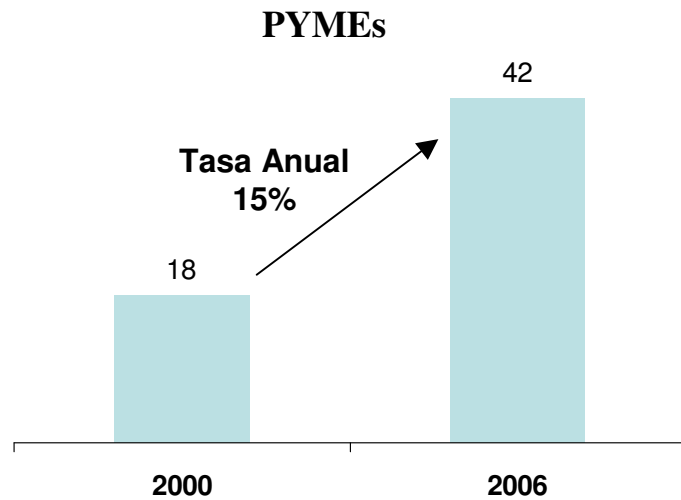
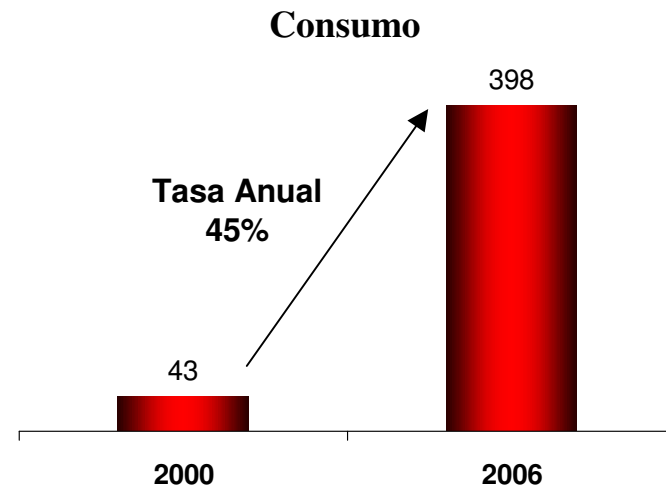
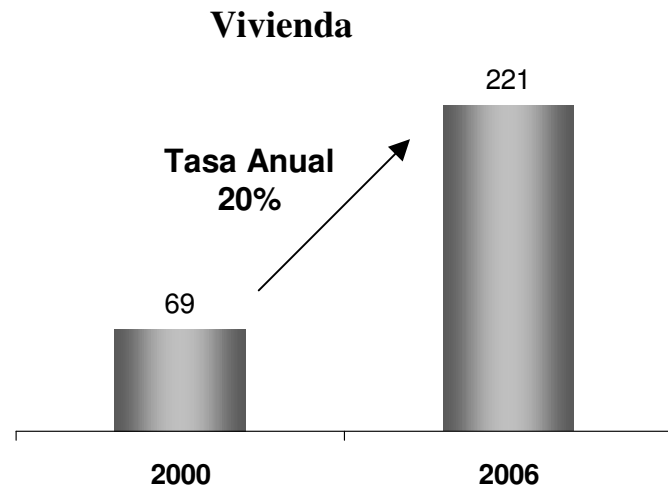
- Continuar programa de terminalización

- ❑ Instalación gratis

- ❑ Renta mensual \$90



Conclusiones



- ❑ Crédito a PYMEs es el más rezagado
- ❑ Tiene mayor potencial de crecimiento